

Honeywell | BUILDING TECHNOLOGIES

PARTNER
catalyst
PROGRAM

DEUTSCHLAND, ÖSTERREICH, SCHWEIZ
FIRE & SECURITY

WILLKOMMEN!

Wir gestalten die Zukunft nach Ihren Wünschen!

Gebäude haben Einfluss auf uns – jeden Tag und jeden Augenblick. Honeywell Building Technologies (HBT) revolutioniert die Funktionsweise von Gebäuden und damit die Lebensqualität der Menschen, die sie nutzen. Wir statten Gebäude aller Art mit unseren Produkten aus: von Gewerbe-, Büro- und Geschäftsgebäuden bis hin zu Schulen, Krankenhäusern, Flughäfen und Stadien.

Mit unseren vielfältigen Technologien und Marken schaffen wir ganzheitliche Lösungen und verbessern Gebäude in praktisch jeder Hinsicht: Umfeld, Nutzungsqualität und Effizienz. Wenn Gebäudedaten in Geschäftsentscheidungen einfließen, können sie sogar zur Verwirklichung von Geschäftszielen beitragen.

Sie als unsere Vertriebspartner spielen für unseren Geschäftserfolg eine wesentliche Rolle. Deswegen setzen wir alles daran, Ihnen die nötigen Tools und Serviceleistungen zur Verfügung zu stellen, damit aus einem Gebäude mehr wird als nur eine Adresse.

Das catalyst Partner Program

Mit dem **catalyst** Partner Program transformieren wir die Zusammenarbeit mit unseren Vertriebspartnern. Das Programm ist aus unseren Überzeugungen hervorgegangen und auf gemeinsames Wachstum ausgelegt. Es beruht auf einem System gestaffelter Prämien und Auszeichnungen mit dem Ziel, die Geschäftsergebnisse zu verbessern. Vor allem aber dient es dazu, Partner, die unsere Überzeugungen teilen, gezielt mit den nötigen Ressourcen auszustatten, um unsere Technologien einer immer größeren Zahl von Kunden zugänglich zu machen.

PARTNER **catalyst** PROGRAM



PROGRAMM

Unser Wertversprechen an Sie

Wer im Gebäudesektor Erfolg haben und wachsen will, braucht die Unterstützung vertrauenswürdiger Experten. Seit Jahrzehnten stellen wir unseren Vertriebspartnern innovative Produkte für Brandschutz und Sicherheit zur Verfügung. Wir unterstützen unsere Partner bei der Transformation von Gebäuden, sodass diese ihren Nutzern ein Mehr an Lebensqualität bieten.

Im Rahmen unseres neuen **catalyst** Partner Programs können Sie sich als unser Partner profilieren, während wir Sie in einer völlig neuen Art und Weise unterstützen, vor allem im Hinblick auf unsere digitalisierte Welt. Das Programm ist unser gemeinsamer Weg zum Erfolg. Es bietet Ihnen eine Vielzahl von Vorteilen:

- Sie können Marktentwicklungsfonds (Market Development Funds (MDF)) in Anspruch nehmen, um Ihr Geschäft mit Bestandskunden zu stärken und Neukunden zu gewinnen.
- Mit unserem digitalen Partner Portal werden Abläufe vereinfacht und die Effizienz von Prozessen gesteigert.
- Sie erhalten verbesserten technischen Service (Express-Support, digitaler Self-Service usw.), der im Zuge der Weiterentwicklung des Programms stetig wachsen soll.
- Sie können als Erste neue Gebäudetechnologien von Honeywell anbieten und aus Ihren Kunden echte Innovatoren machen.

Entwickelt für den gemeinsamen Erfolg

Beim **catalyst** Partner Program gibt es drei Mitgliedschaftsstufen: Silber, Gold und Platin. Diese richten sich nach der Leistung des Partners. Kriterien für die Leistungsbewertung sind der Umsatz mit unseren Produkten und Services, das Umsatzwachstum im Vergleich zum Vorjahr sowie konstant termingerechte Zahlungen gemäß den vereinbarten Rechnerkonditionen. Von Ihrer Leistung, gemessen anhand dieser Kriterien, hängen Ihr Status und das Erreichen der nächsten Mitgliedschaftsstufe ab.

Mit wachsenden Erfolgen Ihres Unternehmens wächst auch unsere Unterstützung mit jeder einzelnen Mitgliedschaftsstufe, was Account-Management und Besprechungen einschließt. Darüber hinaus kommen Sie in den Genuss weiterer Vorteile, darunter Wachstumshilfen wie Zugang zu MDFs, erweiterte technische Unterstützung, frühzeitiger Zugang zu neuen Produkten u.v.m. Diese Vorteile sind je nach Mitgliedschaftsstufe differenziert und ermöglichen Ihnen, zu Preisen mit optimaler Rendite zu verkaufen sowie einen Mehrwert und Nachfrage zu generieren. Vor allem aber unterstützen wir Sie damit, hochwertige Produkte und Lösungen von Honeywell in Ihrem Markt anbieten zu können.

Zugriff auf sämtliche Anforderungen und Vorteile des Programms haben Sie über das neue, digitale catalyst Partner Portal. Weitere Informationen und Einzelheiten zur Mitgliedschaft finden Sie im Programm-Flyer oder besuchen Sie das catalyst Partner Portal.

SILBER

Sie erfüllen alle nötigen Anforderungen als geschätzter Honeywell-Partner.

GOLD

Sie differenzieren sich durch Ihre Leistung gegenüber den Silber-Partnern.

PLATIN

Sie differenzieren sich gegenüber allen anderen und haben die höchste Leistungsstufe erreicht. Mit der Zeit erhalten Sie immer mehr Unterstützung und Zugang zu weiteren Vorteilen.



Novar GmbH a Honeywell Company

Forumstraße 30
41468 Neuss
Deutschland
Tel.: +49 2131 40615-600
info@esser-systems.com
www.esser-systems.com

Notifier Sicherheitssysteme GmbH

Stadionring 32
40878 Ratingen
Deutschland
Tel.: +49 2102 700 69-0
info@notifier.de
www.notifier.de

Honeywell Commercial Security

Novar GmbH
Forumstraße 30
41468 Neuss
Deutschland
Tel.: +49 7431 801-0
info.security.de@honeywell.com
www.security.honeywell.de

Honeywell Life Safety Austria GmbH

Technologiestr. 5
1120 Wien
Österreich
Tel.: +43 1 600 60 30
hls-austria@honeywell.com
www.hls-austria.at

Dieses Dokument ist ein nicht bindendes, vertrauliches Dokument mit wichtigen proprietären und vertraulichen Informationen von Honeywell. Die Offenlegung gegenüber Dritten ist ohne unsere schriftliche Einwilligung untersagt. Dieses Dokument stellt keine verbindliche Zusage unsererseits zur Entwicklung oder zum Verkauf von Produkten, Dienstleistungen oder sonstigen Angeboten dar. Honeywell gibt keine Gewährleistungen oder Zusicherungen im Hinblick auf sein **catalyst** Partner Program oder die damit verbundenen Vorteile. Der Inhalt dieses Dokuments darf nicht geändert oder modifiziert werden und muss in dem von Honeywell ursprünglich vorgelegten Format verbleiben. Beschreibungen künftiger Produktentwicklungsrichtungen, geplanter Updates sowie neuer oder verbesserter Leistungsmerkmale oder Funktionen dienen lediglich Informationszwecken und stellen keine verbindlichen Zusagen unsererseits dar. Verkauf, Entwicklung und Freigabe von Produkten, Updates, Leistungsmerkmalen oder Funktionen sowie die Zeitpläne dafür unterliegen unserem alleinigen Ermessen.